

# Conheça o fluxo de **AQUISIÇÃO DE OPME**

## **Os desafios comuns no mercado de OPME são:**

encontrar fornecedores qualificados com preços compatíveis, prevenir glosas, garantir conformidade com as regulamentações, lidar com a escassez de literatura especializada e desconhecimento das leis do setor.

Para lidar com esses desafios um passo a passo bem definido pode auxiliar no processo de aquisição de OPME.

**01**

### **Capacitação e conhecimento:**

Busque conhecimento especializado em OPME. Compreenda a lógica de mercado, realize pesquisa de preços, negociação e logística. Promova a gestão eficiente de recursos e garanta atendimento de qualidade ao paciente.

**02**

### **Regulações e avaliações:**

No Brasil, as regulações e avaliações são realizadas pela ANS, Conitec e Anvisa. As normas visam garantir qualidade e segurança dos materiais. Fique sempre atento a elas.

**03**

### **Pesquisa e análise técnica:**

Realize uma pesquisa detalhada e análise técnica minuciosa. Avalie a viabilidade financeira, atendimento às necessidades clínicas e qualidade dos fornecedores. Embase as decisões e selecione os melhores produtos e fornecedores.

**04**

### **Negociação:**

Negocie com os fornecedores para controlar custos. Tenha uma abordagem criteriosa para preservar paridade entre custos e especificações técnicas.

**05**

### **Compra:**

Para as Operadoras de Saúde a compra deve ser realizada com uma Guia de Anexo que contém uma descrição detalhada dos dispositivos médicos ou materiais especiais. Já os Hospitais podem comprar por consignação ou estoque próprio.

**06**

### **Logística:**

O armazenamento desses materiais deve ser em um local adequado. Defina um profissional para ter o controle de acesso a esses materiais.

**07**

### **Recomendações para otimizar custos:**

- Colete as principais necessidades do cliente;
- Formalize o calendário de negociação com fornecedores;
- Padronize fornecedores e valores aplicados;
- Crie critérios para incorporação de novas tecnologias;
- Priorize qualidade e sustentabilidade:
  - Comprar o material pertinente, avaliando cada caso individualmente, sempre buscando a excelência de qualidade na assistência.
  - Privilegiar a qualidade da assistência e a sustentabilidade do setor de saúde.

**Quer ter acesso a um Marketplace com fornecedores qualificados?**

**CLIQUE AQUI**  
E RECEBA NOVIDADES DO  
PRÉ-LANÇAMENTO DO ADVICEPLACE

 **AdviceHealth**